

EN EL MARCO DE LA

EXPO REAL
ESTATE
GUATEMALA

AGENDA

ENTRADA LIBRE

WORKSHOPS

18 Y 19 DE MARZO DE 2026

ÉPICA EVENTOS Y CONVENCIONES — 9 A 20 HORAS —

REGISTRO OBLIGATORIO
SUJETO A DISPONIBILIDAD DE CADA SALA



LA NUEVA ARQUITECTURA DE VALOR: CÓMO LOS COBOTS, DATOS Y EXCELENCIA OPERACIONAL REDISEÑAN LA OPERACIÓN

La operación ya no compite solo con procesos: compite con inteligencia. En esta nueva arquitectura de valor, los cobots amplifican el talento humano, los datos reemplazan la intuición y la excelencia operacional se convierte en el diseño invisible que hace a las organizaciones más ágiles, confiables y rentables. Quien domine esta triada no solo optimiza su operación: redefine su futuro.



LESLY GANTENBEIN
Consultora Internacional en
Excelencia Operacional y
Facility Management



FINANCIAMIENTO INMOBILIARIO PASO A PASO:
DE LA IDEA A LA EJECUCIÓN

En el taller se estarán trabajando temas relacionados al impacto del financiamiento inmobiliario en la rentabilidad de un desarrollo inmobiliario, estructuras de capital y requisitos del banco para un expediente de financiamiento.

CÉSAR PÉREZ
Gerente de Avalúos

JOSE PRADO
Gerente de Fondos de Inversión



CÓMO MEJORAR LA RENTABILIDAD DE TUS DESARROLLOS RESIDENCIALES HACIENDO MÁS FELICES A TUS CLIENTES



TOMAS CARTAGENA
Founder & CEO de
Best Place to Live®



DE COMPRADOR A INVERSIONISTA: INVERTIR
CON VISIÓN, NO SOLO CON DINERO

En un entorno donde a menudo se enseña a comprar pero no a invertir, abordemos los fallos estructurales que impiden el crecimiento patrimonial real.



JOSUE ARRECIS
Director



CONSTRUYENDO CIUDADES, CONSTRUYENDO
CONFIANZA: EL ROL DE LA INDUSTRIA DEL
ACERO EN EL DESARROLLO INMOBILIARIO

El acero desempeña un papel clave en el desarrollo inmobiliario al aportar resistencia, seguridad y eficiencia a las construcciones modernas. Gracias a su versatilidad y durabilidad, permite levantar proyectos más sostenibles y adaptados al crecimiento urbano.



LIC. RENATTO ESCOBAR
Gerente Comercialización/ CORPACAM



CONDATA, SOLUCIONES DE
TECNOLOGÍA BASADAS EN
DATOS PARA CONSTRUCCIÓN



JULIO MARTINEZ
Jefe BIM de Mixto Listo



PROFIT BY DESIGN: ELEVANDO EL ROI A TRAVÉS
DE LA INNOVACIÓN ARQUITECTÓNICA

Arquitectura con visión financiera para desarrollos inmobiliarios de mayor valor.



MIGUEL E. YON MOLL
Fundador y Director General
de OAX



INTEGRACIÓN DE SISTEMAS HVAC PARA EL MERCADO INMOBILIARIO



PABLO IVAN
SEGURA TOCK
Strong – Lider de línea
para Samsung



JOSE ROBERTO MATHEU
Strong – Gerente de
Pais, Guatemala



¿VENDES O TE COMPRAN?: CÓMO TOMAR EL CONTROL
DEL PROCESO COMERCIAL INMOBILIARIO



JUAN PABLO PALMIERI
CEO de Quiiven



SPOILER DEL CLIENTE: VERDADES QUE TE VOLARÁN LA CABEZA

Prepárate para descubrir lo que casi nunca sale a la luz. En este workshop revelaremos insights reales y sin filtros sobre lo que los clientes inmobiliarios buscan, disfrutan, les frustra del mercado inmobiliario.



CRISTIAN MORALES
Gerente de Experiencia del
Cliente de COMOSA



CÓMO ESTRUCTURAR UN PORTAFOLIO INMOBILIARIO
INTERNACIONAL CON MENTALIDAD DE FAMILY OFFICE

Deja de “comprar propiedades” y comienza a diseñar y gestionar tu patrimonio.



LUZ ADRIANA LOPERA
CEO de D Property



FERNANDO PERDOMO
CBDO de D Property

TIERRA + TECH: SUBDIVIDIENDO PARCELAS EN TEXAS COMO
NEGOCIO INTERNACIONAL



RODRIGO BLANCO
CEO



JOSE IGNACIO

DE LA CAPTACIÓN A LA VENTA: ESTRUCTURA CLAVE PARA ACELERAR EL CIERRE

En el mercado inmobiliario, la velocidad de venta no depende únicamente de la demanda o del precio del inmueble, sino de la estructura comercial que conecta la captación con el cierre. Este Workshop aborda cómo ordenar el mercadeo, estructurar campañas y medir métricas clave para tomar mejores decisiones para optimizar la venta.



JOSÉ IGNACIO
CEO



VENTAS DE BODEGAS, OFICINAS Y TERRENOS CON LEASING FINANCIERO

Una nueva alternativa de financiamiento con ventajas financieras y tributarias para desarrolladores y corredores.

LUISA MOLINA
CEO AIC LEASING

MARIO ARCHILA
SOCIO CONSORTIUM
LEGAL



DEL INTERÉS AL CIERRE: CÓMO HACER PROCESOS DE CIERRE MÁS EFECTIVOS

Identifiquemos los obstáculos que están deteniendo el cierre de ventas y transformémoslos en oportunidades estratégicas de conversión efectiva.

YESENIA JARAMILLO



AISLAMIENTO TERMOACUSTICO



**ING. CIVIL
KATHERINE DE PAZ**



LA IMPORTANCIA DE LA GENERACIÓN DE CONTENIDO EN LA NUEVA ERA DE REAL ESTATE

En el mercado inmobiliario actual, el contenido se ha convertido en una herramienta clave para atraer clientes, construir confianza y posicionar una marca personal. Este workshop explora cómo los agentes pueden utilizar redes sociales y contenido estratégico para destacar, conectar con su audiencia y generar nuevas oportunidades de negocio en el mundo del real estate.



**ANDY BUITRÓN
DIEGO SANCHEZ
ANA PAOLA BROL**



CONDATA, SOLUCIONES DE TECNOLOGÍA BASADAS EN DATOS PARA CONSTRUCCIÓN



JULIO MARTINEZ
Jefe BIM de Mixto Listo



¿POR QUÉ FALLAN LOS PROYECTOS ANTES DE CONSTRUIRSE?

La integración entre arquitectura e ingenierías como clave para reducir riesgos en desarrollos inmobiliarios.



MIGUEL E. YON MOLL
Fundador y Director General
de OAX



DISEÑAR PARA INVERTIR

Cómo crear proyectos inmobiliarios pensados desde el inversionista.

- Tipologías que maximizan rentabilidad
- Diseño para Airbnb y renta corta
- Amenidades que elevan ocupación



**ARQUITECTO
JUAN JOSÉ MANCIO**
Idea Central



EL FUTURO DE LA ADMINISTRACIÓN DE CONDOMINIOS, EMPRESAS, TECNOLOGÍA Y SOLUCIONES INNOVADORAS

En este Workshop abordaremos cómo las empresas, la tecnología y las soluciones innovadoras están transformando la forma en que se gestionan los condominios.

Participa y conoce nuevas tendencias, herramientas tecnológicas y estrategias que están modernizando la administración, además de conectar con profesionales del sector y prepararte para los retos del futuro. ¡Una oportunidad para aprender, innovar y ser parte del cambio en la administración de condominios!



SUSANA FIGUEROA
Presidente CADIG

10:30 HS

11:00 HS

12:00 HS

12:30 HS

13:30 HS

15:00 HS

15:30 HS

16:00 HS

16:30 HS

SPONSORS MAIN



SPONSORS GOLD



SPONSORS SILVER



SINERGY SPONSORS



PARTNERS

*INSTITUCIONES CON ACUERDO FIRMADO DE VALOR DE ENTRADA ESPECIAL



www.exporealestateguatemala.com | info@gruposyg.com

SEGUÍÑOS  @exporealestateok |  Expo Real Estate

GRUPO
S•G

Donde hay que
estar para

**MÁS Y MEJORES
NEGOCIOS.**

ADIG

Asociación de
Desarrolladores
Inmobiliarios de
Guatemala

ORGANIZA

EXPO REAL
ESTATE
ARGENTINA

EXPO REAL
ESTATE
PARAGUAY

EXPO REAL
ESTATE
CORRIENTES Y URUGUAY

EXPO REAL
ESTATE
PERU

EXPO REAL
ESTATE
BOLIVIA

EXPO REAL
ESTATE
MEXICO

EXPO REAL
ESTATE
HONDURAS

EXPO REAL
ESTATE
COLOMBIA

EXPO REAL
ESTATE
CHILE

EXPO
CONSTRUIR
ARGENTINA

ELDI
PANAMA

CONGRESO DE
DESARROLLOS
E INVERSIONES
INMOBILIARIAS



Real Estate
Business Tour

MARKET DE
INVERSIONES
REINVEST

FORO
MUJERES
DE REAL
ESTATE
LATAM

EN REAL
ESTATE
AGENCIA DE INVERSIONES

BIENES
RAICES
elecciones
BRE

PREMIOS
EXPO REAL
ESTATE

PREMIOS
LADI